

Bewertungsmatrix Zuschlag

			maximal erreichbar				
1	Projektanalyse		2.500 (entspricht 25 %)	besonders überzeugend	überzeugend	durchschnittlich	mangelhaft
		Es wird bewertet, wie der Bieter die übergebenen Vergabeunterlagen ausgewertet und welche projektspezifischen Aufgabenstellungen er herausgearbeitet hat. Weiterhin fließt in die Bewertung ein, wie der Bieter vorhat, diese Anforderungen anzugehen. Je konkreter und überzeugender diese Erläuterungen ausfallen, umso besser wird die Projektanalyse bewertet. Es ist auch möglich, anhand von Referenzprojekten konkret aufzuzeigen, wie der Bieter vergleichbare Anforderungen dort bearbeitet und gelöst hat. Es werden keine ausgearbeiteten Planungsunterlagen erwartet.		2.500	1.500	1.000	500
2	Arbeitsweise intern		2.500 (entspricht 25 %)	besonders überzeugend	überzeugend	durchschnittlich	mangelhaft
		Der Bieter gibt die projektspezifische und komplexe Berufserfahrung des Projektteams (mindestens Projektleiter und stellvertretender Projektleiter) anhand von bearbeiteten Projekten an. Es wird seitens des Auftraggebers nicht die Berufserfahrung in Jahren, sondern die Qualität der Berufserfahrung bewertet. Je mehr Berufserfahrung ein Projektleiter in vergleichbaren Projekten vorweist, desto besser wird bewertet. Dabei wird sowohl die Mitarbeit als auch die Projektleitung anerkannt. Die Vergleichbarkeit der Projekte ist gegeben, wenn das Projekt einen artverwandten Inhalt aufweist oder die Komplexität der Planungsaufgabe vergleichbar zum ausgeschriebenen Projekt ist. Zudem wird bei der Bewertung berücksichtigt, ob Erfahrungen aus allen Leistungsphasen nach HOAI vorliegen.		1.250	750	500	250
		Es ist der Umgang mit Schnittstellenproblemen darzulegen bzw. sind Erläuterungen zur interdisziplinären Zusammenarbeit und Sicherstellung einer konsistenten Planung sowie der Umgang mit möglicherweise gegensätzlichen Interessenslagen / Schwerpunktsetzungen von den am Projekt Beteiligten zu geben. Je überzeugender die Darlegungen und erfolgsversprechender die Ansätze, umso besser wird bewertet.		1.250	750	500	250

Bewertungsmatrix Zuschlag

			maximal erreichbar				
3	Arbeitsweise gegenüber Auftraggebern und Dritten		2.500 (entspricht 25 %)	besonders überzeugend	überzeugend	durchschnittlich	mangelhaft
		Der Bieter legt dar, wie er Entscheidungsfindungen mit dem Auftraggeber gestaltet. Dazu ist zu erläutern, wie der Bieter Entscheidungsfindungen vorbereitet, den Auftraggeber einbindet und bei der Entscheidungsfindung unterstützt.		700	400	200	100
		Es ist darzulegen, wie der Bieter die benannten terminlichen Anforderungen einordnet und der Umgang mit diesen vorgesehen ist. Dazu ist das auftragsbezogene Terminmanagement zu erläutern und die Arbeitsweise bei terminlichen Störungen darzulegen.		900	500	250	125
		Es sind auftragsbezogene Maßnahmen zum Einhalten des Kostenrahmens / zur Kostenkontrolle aufzuzeigen. Der Bieter legt dar, welche Maßnahmen bei sich abzeichnenden Kostensteigerungen zu treffen sind und benennt Maßnahmen zur Gegensteuerung. Eine Darstellung der Maßnahmen und deren Erfolg anhand von Referenzen ist möglich. Dabei ist auch darauf einzugehen, welche Ursachen zu etwaigen Kostensteigerungen geführt haben.		900	500	250	125
4	Honorarangebot		2.000 (entspricht 25 %)	Höchst- punktzahl	Bepunktung entsprechend Interpolation		
		Das günstigste Honorarangebot bekommt die höchste Punktzahl. Die Punktzahl der übrigen Honorarangebote wird über folgende Formel (Lineare Interpolation) ermittelt: (((2 x günstigstes Angebot) - zu bewertendes Angebot) / günstigstes Angebot) x maximal erreichbare Punktzahl = erreichte Punktzahl		1.800			
		Es sind drei Stundensätze anzubieten. Für die Angebotswertung wird eine Annahme von 35 Stunden getroffen, die nach Zeitaufwand abgerechnet werden (5h Projektleiter, 20h Projekt Ingenieur, 10h Technischer Mitarbeiter). Der Bieter, der nach rechnerischer Prüfung der Berechnung das niedrigste Honorar beansprucht, erhält die Höchstpunktzahl. Die Punktzahl der übrigen Honorare wird über folgende Formel (Lineare Interpolation) ermittelt: (((2 x günstigstes Angebot) - zu bewertendes Angebot) / günstigstes Angebot) x maximal erreichbare Punktzahl = erreichte Punktzahl		200			
5	Vertrag		500 (entspricht 25 %)	besonders vorteilhaft für AG	vorteilhaft für AG	neutral	nachteilig für AG
		Es wird bewertet, in welchem Umfang der Bieter Abweichungen vom vorgeschlagenen Vertragsentwurf wünscht. Je nachteiliger die Änderungswünsche für den Auftraggeber (AG) sind, umso schlechter wird bewertet.		500	375	250	125

10.000
(entspricht 25 %)